



lors du recrutement de technico-commerciaux (difficultés dues à la fois à une carence en candidats et à des formations commerciales mal ciblées et trop théoriques), que l'équipe BLOSSOM PARTNERS a créé un concept de formation très opérationnel.

Organisés sur un à cinq jours, différents modules de stages sont proposés en intra-come en inter-entreprises dans les domaines notamment du commercial, du service, du marketing, de l'assistance téléphonique. Tous les stages privilégient les situations réelles et l'interactivité avec un nombre maximum de 10 participants par session.

Mission d'audit et d'externalisation : Des dirigeants à votre écoute

Comme nous le fait remarquer M. GRENOTTON, « toute entreprise peut, un jour ou l'autre, avoir besoin d'une vision et d'une analyse extérieures avant d'engager des étapes d'externalisation, de promotion interne, de recrutement ou de formation... ». BLOSSOM PARTNERS met alors à disposition des consultants expérimentés pour étudier la situation, conseiller la société quant aux méthodologies et au planning à appliquer, et pour l'accompagner, si elle le souhaite, dans la mise en œuvre de la stratégie proposée.

Cession et implantation d'entreprises : Des consultants experts à votre disposition

Ajoutons enfin que le cabinet est également en mesure de vous conseiller dans le cadre de la cession d'entreprises et propose par ailleurs un accompagnement complet sur le plan fiscal, juridique et sur le recrutement de personnel aux sociétés étrangères désirant s'implanter en France. Le champ d'investigation de BLOSSOM PARTNERS s'étend à toutes les professions dans les domaines des sciences de la vie et du diagnostic, du laboratoire à la production, et jusqu'à l'industrie notamment des biotechnologies et de la pétrochimie. « Nous travaillons pour les plus grands noms de la profession », conclut Philippe CHAMPETIER.

L'évènementiel : Une activité à des prix très compétitifs

Qu'il s'agisse par exemple d'organiser une réunion de vente à l'échelle de l'entreprise ou une cérémonie officielle pour un événement fédérant l'ensemble du



à gauche, M. GRENOTTON
à droite, M. CHAMPETIER

personnel, BLOSSOM PARTNERS saura répondre à vos attentes. Sa parfaite connaissance du secteur et de ses acteurs représente là encore un atout essentiel, qui lui permet d'offrir des prestations de qualité pour un budget limité.

Pour en savoir plus, rendez-vous sans attendre sur le site www.blossom-partners.fr. Les candidats au recrutement sont invités à s'y inscrire gratuitement, à déposer leur CV en ligne et à consulter les offres d'emplois. Les débutants et juniors ont également accès à des conseils de spécialistes et à la présentation des métiers du Laboratoire par des professionnels du secteur.

L'équipe BLOSSOM PARTNERS vous donne par ailleurs rendez-vous sur le salon Forum LABO, auquel elle participera en tant que prestataire invité, du 4 au 7 juin 2013 à Paris - Porte de Versailles.

Contact :

Philippe CHAMPETIER
Tél : 01 60 10 14 83
Mobile : 06 70 60 33 12
pc@blossom-partners.fr
www.blossom-partners.fr

S. DENIS

En Bref

Ipsen signe un contrat de prestation de recherche avec genosplice

GenoSplice technology, société de biotechnologie spécialisée dans l'analyse de données biologiques et notamment de l'épissage alternatif, a été choisie par IPSEN Innovation pour l'assister dans l'analyse bioinformatique de l'épissage de gènes d'intérêt.

GenoSplice, située à l'hôpital Saint-Louis à Paris et accompagnée par Genopole® assistera IPSEN Innovation pour identifier de nouvelles pistes thérapeutiques et marqueurs qualifiés en oncologie, endocrinologie et neurologie. GenoSplice apportera son expertise dans la compréhension des mécanismes de l'expression de gènes d'intérêt, dans l'identification et la caractérisation de l'ensemble des variants d'épissage de ces gènes, ainsi que leur produit protéique correspondant.

GenoSplice s'appuie sur son savoir-faire, ses données propriétaires et une capacité rigoureuse d'intégration de données bibliographiques. GenoSplice utilise notamment FAST DB®, sa base de données enrichie en permanence qui permet une interprétation biologique des résultats expérimentaux de l'épissage alternatif chez l'Homme et la souris.

« Nous avons développé nos propres outils d'analyse bioinformatique pour offrir à nos clients académiques et industriels une prestation de service à très forte valeur ajoutée qui leur offre des gains de temps considérables », souligne Marc Rajaud, co-gérant de GenoSplice.

Un service global de bioinformatique (Bioinformatics as a Service - BaaS) est proposé allant de l'hypothèse biologique jusqu'à la validation expérimentale des résultats prédicts et leur interprétation biologique. GenoSplice s'est doté d'un parc de serveurs de dernière génération lui permettant ainsi de traiter de grands volumes de données génomiques, notamment issus des dernières technologies de séquençage à très haut-débit.

GenoSplice dispose aujourd'hui d'une plateforme technologique unique couvrant toutes les applications de la recherche en génomique (expression, épissage alternatif, miARN ...), génétique (SNP...) et épigénétique (méthylation...) et cela quelle que soit la technologie utilisée (puces à ADN, séquençage à haut-débit...), le type d'étude ou le nombre d'échantillons à traiter.

Pour en savoir plus :

GenoSplice - www.genosplice.com
Marc Rajaud : contact@genosplice.com
Tél : 01 57 27 68 42

Genopole® - www.genopole.fr



INTERFACE
USB ET
CLÉ USB
GRATUITE!

Laveurs de microplaques

405™ Touch

Laveur de microplaques à écran tactile

Au cours des 20 dernières années, BioTek s'est hissé au premier rang des fournisseurs de laveurs de microplaques. Le 405™ Touch le prouve une fois de plus.

Une technologie de lavage intelligente, parfaitement adaptée à vos exigences et à votre budget.

BioTek
Get a Better Reaction.

BioTek France
BioTek Instruments SAS
50 avenue d'Alsace, 68025 Colmar Cedex
Tel: 03 89 20 63 29, Fax: 03 89 20 43 79
info@biotek.fr, www.biotek.fr